

NEWSLETTER



PASSION PNEU : Un réseau D'avenir



Eric Visée

Administrateur Délégué

CarMasters «Preferred Partner» de Lease Plan

Au terme d'une longue procédure d'appel d'offre, CarMasters est devenu « Preferred Partner » de Lease Plan. CarMasters, qui est issu de l'alliance stratégique entre Profile Tyre Center et Passion Pneu, se positionne comme le partenaire le mieux adapté à l'évolution future de la gestion des

flottes et offre aux responsables de flottes une série de services et d'avantages: gestion des données par Proax 4.0, fleetreporting par TargIT, Customer Services Center intégré, direct marketing, assistance en ligne (0900-70585), CarMasters Priority Card, Flexible Pricing Model... CarMasters, est actuellement agréé par l'ensemble des sociétés de leasing et a conclu des accords de partenariat avec des flottes nationales telles que La Poste, Cegelec, Fabricom, Boels Verhuur... En 2007, CarMasters a obtenu une croissance de plus de 30% dans le marché du leasing et des flottes, et a récemment élargi son accord de partenariat avec le groupe **de Condé** pour servir plusieurs clients nationaux dans la province du Limbourg. ■

Développement du réseau Passion Pneu :

Le réseau Passion Pneu a développé sa présence à Bruxelles où 5 nouveaux membres ont rejoint le réseau depuis le début de cette année: **TyreSpeed Uccle, General Pneu, Gilbert Pneus, Pneu+, Ay-Sam Pneus.**

Pour les autres régions, nous accueillons 3 nouveaux membres : **MK Centre Pneus** à Lessines, **Pneus A. Feron** à Vaux-Sur-Sûr

et **Bandencentrale Willems** à Nieuwerkerken (Saint-Trond). Le réseau Passion Pneu compte donc 8 nouveaux membres depuis le début de cette année. Passion pneu est donc devenu le premier réseau de spécialistes du pneu indépendant de Belgique. ■

L'avenir du spécialiste du pneu : les concepts d'entretien

Le règlement européen Monti prévoit que les concessionnaires des marques automobiles ne disposent plus d'une exclusivité au niveau de l'information technique des véhicules. Le fabricant est tenu de délivrer cette information à qui la demande. Cela signifie que des entretiens peuvent être exécutés sur tout type de véhicule, tout en maintenant la garantie.

Pour les sociétés de leasing et flotte privée, CarMasters propose donc une série de concepts d'entretien qui peuvent être effectués lors de la visite au point de service :

le « **Check&Drive** » est un contrôle du niveau d'huile, du liquide du circuit de refroidissement, du liquide des laves-glaces, des ampoules et des pneus. Le « **Check & Drive Plus** » étend les contrôles aux documents de bord, aux amortisseurs, échappement et freins. D'autres interventions

concernent le conditionnement d'air avec le concept « **Airc02** » et l'entretien des freins avec le concept « **Brake-Away** ». Plusieurs accords de partenariat, signés avec des sociétés de leasing et flottes privées, incluent déjà ces concepts de service qui représentent l'avenir du métier de spécialiste du pneu. ■



Brake a Way

Enseigne Passion Pneu

Le développement de l'identité est fondamental pour l'évolution et la notoriété du réseau. Il y a quelques mois, nous avons développé, une version standardisée de la nouvelle enseigne Passion Pneu qui respecte pleinement l'identité du membre tout en étant sobre et plutôt haut de gamme. Les matériaux choisis sont de première qualité (bacs lumineux en aluminium, éclairage économique à basse luminance...). La partie droite du bandeau de façade est réservée au nom

ou logo du membre et la partie gauche est consacrée à la visibilité du logo Passion Pneu. Le planning du placement de ces enseignes a été accéléré. En plus des enseignes déjà placées en 2007, 15 membres seront identifiés avant fin de cette année et l'ensemble du réseau devra être identifié dans les deux années à venir. La plupart des membres déjà identifiés nous affirment que cette nouvelle enseigne attire de nouveaux clients. ■

Braine Pneus : une gestion moderne

Depuis plus de 20 ans, Philippe De Clerck et son équipe offre un service de haute qualité et sa réputation n'est plus à faire dans le Brabant wallon. Braine Pneu est un modèle de gestion moderne, au niveau de l'informatique, de l'administration et de la gestion du stock. Cette station dispose en permanence d'un large stock de pneus de grandes marques qui est renouvelé en permanence. Philippe De Clerck est également un grand amateur de conduite tout-terrain et conseille ses clients au mieux, même pour les usages les plus extrêmes. Philippe De Clerck est impliqué dans le développement du réseau Passion Pneu et occupe le poste de vice-président du groupement. La nouvelle identification a été placée chez Braine Pneus en 2007. ■



MP 81 Conquerra 4x4 SUV

Suite au succès croissant du segment des véhicules SUV-4X4, Matador a développé une gamme complète de pneus 4X4 pour répondre à la demande du marché. A côté du MP71 (50% route / 50% tout-terrain), et du MP75 (80% tout-terrain / 20% route), la gamme comprend le nouveau MP81 Conquerra, un pneu hautes performances pour véhicules tout-terrain (90% route - 10% tout-terrain). Le MP81, qui

bénéficie d'un nouveau design très moderne, se caractérise par un niveau de stabilité et de confort élevé à grande vitesse, ainsi que par un excellent rendement kilométrique. Le MP81 se distingue également par ses performances all-seasons idéales pour les contrées au climat tempéré. ■



Pression des pneus

Sur base d'une étude européenne réalisée par Michelin, deux tiers des automobilistes roulent avec des pneus sous-gonflés (voir Michelin A.T.M. N°1)

Tenue de route

Avec des pneus sous-gonflés, le guidage du véhicule est moins précis. En virage, si la vitesse maximum de passage est de 96km/h à 2 bar, elle est de 87km/h à 1 bar, soit 10km/h de moins.

Freinage

Des pneus sous-gonflés augmentent la distance de freinage. Un freinage de 90km/h à 70km/h nécessite 40m à 2 bar et 45m à 1 bar, soit 5m de plus.

Aquaplaning

Une pression inférieure de 30% à

la pression conseillée, augmente fortement le risque d'aquaplaning.

Endurance

Une pression insuffisante entraîne une dégradation du pneu.

Rendement kilométrique

Des pneumatiques sous-gonflés de 20% entraînent une diminution du rendement kilométrique de 20%. Sur 40.000km, c'est une perte de 8.000km.

Résistance au roulement

Un pneumatique sous-gonflé de 1 bar, entraîne une augmentation de consommation de carburant de 6%.
Conseils pour les conducteurs = vérifiez la pression de vos pneus une fois par mois. ■